

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst B2B (m/w/d) in Leipzig

CITY-CAR Autovermietung GmbH

Die **CITY-CAR Autovermietung** ist eine inhabergeführte, regional verankerte Vermietung mit über 30 Stationen und mehr als 2.000 Fahrzeugen vom Kleinwagen bis zum 7,49-t-LKW. Unsere Stärke liegt in der persönlichen Betreuung, kurzen Wegen und Lösungen, die unsere Geschäftskunden wirklich weiterbringen.

Für unser zentrales Vertriebsteam suchen wir ab sofort Verstärkung im Vertriebsinnendienst. Bei uns bedeutet das mehr als Telefonate führen und Angebote schreiben. Du wirst Teil eines Teams, das aktiv daran arbeitet, das B2B-Geschäft bei der CITY-CAR Autovermietung strategisch auszubauen.

Arbeitspensum

Vollzeit

Arbeitsort

Delitzscher Str. 84-86, 04129, Leipzig

Veröffentlichungsdatum

15.05.2026

Deine Aufgaben:

Im Tagesgeschäft betreust du unsere Firmenkunden telefonisch und per E-Mail, berätst zu Mietlösungen und erstellst individuelle Angebote. Du dokumentierst Aktivitäten im CRM, stimmst dich mit Stationen und Fachabteilungen ab und unterstützt den Außendienst bei der Vor- und Nachbereitung von Terminen.

Darüber hinaus möchten wir, dass du den Vertrieb aktiv mitgestaltest:

- Du identifizierst Potenziale bei Bestandskunden und entwickelst Ideen für Cross- und Upselling
- Du wirkst an Vertriebskampagnen, Aktionen und Nachfassrouten mit und bringst eigene Vorschläge ein
- Du beobachtest, was in deinen Gesprächen ankommt und was nicht, und gibst dieses Feedback strukturiert weiter
- Du arbeitest an der Optimierung unserer Vertriebsprozesse mit, von Angebotsvorlagen über Argumentationshilfen bis zur Auswertung von Kennzahlen
- Du unterstützt bei der Marktbeobachtung und hilfst dabei, Branchen, Regionen und Kundengruppen mit Potenzial sichtbar zu machen

Dein Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im Vertriebsinnendienst, Kundenservice oder einer vergleichbaren Funktion ist von Vorteil
- Du telefonierst gerne, hörst gut zu und kannst Bedarfe in passende Lösungen übersetzen
- Strukturierte, selbstständige und verbindliche Arbeitsweise
- Sicher in MS Office, idealerweise erste Erfahrung mit CRM-Systemen
- Interesse an Mobilität, Automotive und an einem Arbeitsumfeld, das sich kontinuierlich weiterentwickelt
- Lust, Dinge nicht nur abzuarbeiten, sondern besser zu machen

Das bieten wir dir:

- Eine Rolle mit Gestaltungsspielraum in einem wachsenden, eigentümergeführten Unternehmen
- Unbefristetes Arbeitsverhältnis mit fester Struktur und moderner Ausstattung
- Geregelte Arbeitszeiten ohne Wochenenddienste
- Zuschüsse zur Essensversorgung, Handyrechnung und arbeitgeberfinanzierte Rentenversicherung
- Schulungen und Entwicklungsperspektiven, fachlich wie persönlich
- Offenes, kollegiales Team und kurze Entscheidungswege bis in die Geschäftsführung

Dein Einstieg:

Wenn du gerne mit Menschen arbeitest, im Vertrieb mitdenken statt nur ausführen willst und Lust hast, ein Stück Unternehmensentwicklung aktiv mitzugestalten, dann bist du bei uns richtig. Werde Teil unseres Teams und hilf uns, die CITY-CAR Autovermietung weiter nach vorne zu bringen.

[ZURÜCK ZU ALLEN STELLENANGEBOTEN](#)